

Canacol Energy Ltd. Informa Objetivo Corporativo para el 2016

CALGARY, ALBERTA - (Abril 28, 2016) - Canacol Energy Ltd. ("Canacol" o la "Corporación") (TSX:CNE; OTCQX:CNNEF; BVC:CNEC) se complace en brindar la siguiente actualización relacionada con su objetivo de producción corporativa para el 2016.

La Corporación anuncia un presupuesto para el 2016 de US\$58 millones, con unas ventas proyectadas de petróleo y gas entre 16,000 y 17,000 (promedio 16,500) barriles de crudo equivalente por día ("boepd"), comparado con un presupuesto de US\$82 millones y ventas de 10,103 boepd en el 2015. Esto representa un **aumento** en las ventas proyectadas año a año del 63%, frente a una **disminución** del 29% en los gastos de capital. Las ventas actuales incluyendo ventas de gas y petróleo son de 20,097 boepd, los cuales incluyen 90.5 millones de pies cúbicos estándar de gas por día (MMscfpd) (15,881 boepd) y 4,216 barriles de crudo por día ("bopd"). Los gastos de capital durante el primer trimestre de 2016 fueron de aproximadamente US\$15 millones, los cuales incluyen la perforación y pruebas del pozo Oboe-1, donde se probó una tasa combinada de 66 MMscfpd y del cual todavía no se han incorporado las respectivas reservas.

Charle Gamba, Presidente y CEO de la Corporación, comentó: "Me complace reportarle a nuestros accionistas que hemos pasado el nivel de ventas de gas de 90 MMscfpd y que las ventas netas de crudo y gas están en un nivel record Corporativo por encima de los 20,000 boepd, con un 88% no sujeto a los bajos e inciertos precios mundiales del petróleo. Así mismo, en lo corrido del año también hemos realizado un importante descubrimiento de gas en Oboe-1, el cual probó una tasa combinada de 66 MMscfpd y del cual todavía debemos incorporar las respectivas reservas. Para el restante año 2016, el equipo gerencial se enfocará en: 1) gastos de capital disciplinados con un presupuesto estimado de \$58 millones, con una estimación del precio del WTI de \$40/bbl para el restante año 2016, 2) continuar creciendo las reservas de gas de Canacol en Colombia y la base de producción a través del programa de exploración cuyo objetivo es de 100 BCF (18 millones de barriles de crudo equivalente) de reservas potenciales sin aplicar factor de riesgo, el cual inició con el reciente éxito anunciado en Oboe-1, donde se probó una tasa combinada de 66 MMscfpd, 3) firmar nuevos contratos de ventas de gas y el inicio de la planeación y construcción de un nuevo gasoducto para enviar 100 MMscfpd de nuevas ventas de gas de Canacol a la costa Caribe Colombiana en el 2018, y 4) mantener el amplio inventario de oportunidades de producción y exploración de crudo liviano listas para ser perforadas de Canacol, las cuales se pueden realizar rápidamente una vez los precios globales del petróleo se recuperen en un nivel sostenido por encima de US\$ 50/bbl, en el cual se justifica el reinicio de las inversiones para producción de crudo."

La Corporación tiene presupuestados dos pozos adicionales de exploración de gas (Níspero 1 y Nelson 6) para el restante 2016, adicionales al pozo Oboe-1 perforado en enero de 2016 el cual probó una tasa combinada de 66 MMscfpd. El exitoso pozo Oboe-1, y los dos pozos adicionales de exploración de gas, tienen como objetivo nuevas reservas combinadas de gas por 100 billones de pies cúbicos, sin aplicar factor de riesgo. Se estima que el pozo Níspero-1 será perforado a principios del tercer trimestre de 2016, seguido por el pozo Nelson-6 en el cuarto trimestre de 2016. El pozo de bajo riesgo Nelson-6 tiene como objetivo probar por primera vez las arenas someras en Porquero, las cuales se encuentran encima de los reservorios areniscos productores en Ciénaga de Oro en el campo Nelson. Todos los cuatro pozos Nelson perforados hasta la fecha han encontrado los reservorios areniscos en Porquero con gas cargado y han dado buenas muestras de gas durante la perforación y hasta 60 pies de espesor contenedor de gas interpretado en los registros de pozo abierto. El objetivo del programa de exploración de gas en el 2016 es probar las suficientes reservas nuevas de gas para firmar nuevos contratos *take or pay* de ventas de gas por 100 MMscfpd, los cuales iniciarán en el 2018 después de la construcción de un nuevo gasoducto.

Se tienen presupuestados gastos adicionales de capital para 5 *workovers* en la concesión de Canacol en LLA-23, como seguimiento del exitoso programa de *workovers* iniciado a mediados de 2015. Si los precios del petróleo se recuperan a un nivel estable por encima de US\$50/bbl, la Corporación puede decidir perforar uno o todos los cuatro mejor

ranqueados prospectos de exploración identificados con la sísmica 3D y listos para ser perforados, en la concesión en LLA-23. Aproximadamente, se tiene un presupuesto de US\$2.9 millones destinados para el *joint venture* de la Corporación en Ecuador. La mayoría del presupuesto restante está relacionado con facilidades y equipos para respaldar y fortalecer el reciente gran aumento en la producción de gas de Canacol, así como varios programas pequeños de sísmica. El presupuesto de US\$58 millones no incluye los pagos relacionados con el *capital lease*, -arrendamiento con opción de compra- de las nuevas facilidades de procesamiento de gas en Jobo de la Corporación. El presupuesto total para el 2016 está dentro de los fondos provenientes de operaciones estimados de la Corporación para el 2016 y del capital de trabajo de inicio para el 1 de enero de 2016 de US\$46 millones.

Canacol estima que la producción promedio neta antes de regalías de petróleo y gas para el 2016 estará entre 16,000 y 17,000 boepd. Las ventas de gas contratadas tendrán un promedio aproximado de 75 MMscfpd (13,160 boepd), incluyendo aproximadamente 90 MMscfpd a partir del 21 de abril de 2016, a un precio estimado promedio de US\$5.60 / mscf (US\$31.92 / boe), con un netback promedio aproximado de US\$4.56 / mscf (US\$26.00 / boe), generando ingresos brutos de aproximadamente US\$153 millones. Adicionalmente, Canacol espera una producción promedio de petróleo en Colombia de aproximadamente 2,300 bopd y una producción de petróleo en Ecuador de aproximadamente 1,300 bopd para el año calendario 2016, ambas sin perforación de ningún pozo adicional de petróleo. Las ventas promedio totales corporativas de hidrocarburos se estiman entre 18,500 y 19,000 boepd a partir de Mayo 1, 2016 y hasta fin de año.

Se estima in EBITDAX total corporativo de aproximadamente US\$ 135 millones para el año calendario 2016, el cual representa un Ratio de Endeudamiento Consolidado (tal y como se define abajo) de menos de 2.0, a pesar de que las ventas contratadas de gas durante el periodo enero 1, 2016 y abril 20, 2016 fueron menos de la mitad de los volúmenes actuales. Un aumento en el WTI de US\$10, sobre el WTI presupuestado de US\$40, aumentaría el EBITDAX en aproximadamente US\$4 millones, sin tener inversiones en perforación. Si los precios mundiales del petróleo llegan a niveles estables por encima de US\$50 / bbl, la Corporación re-iniciará sus programas de exploración y perforación de crudo liviano, los cuales aumentarán el EBITDAX relacionado con las ventas de petróleo.

Así mismo, Canacol se complace en reportar que antes del 31 de marzo de 2016, la Corporación logró modificar una cláusula -*covenant*- principal de su Crédito a Término Senior Garantizado liderado por BNP Paribas, tal que su Ratio de Endeudamiento Consolidado (siendo este la deuda total consolidada dividida por el EBITDAX consolidado durante los últimos 12 meses) se ha aumentado de 3.5 a 4.0 para el periodo terminado el 31 de marzo de 2016. Canacol espera estar dentro del rango del *covenant* durante los siguientes trimestres, como resultado del flujo de caja asociado con el reciente aumento en la producción de gas.

Canacol es una compañía de producción y exploración con operaciones enfocadas en Colombia y Ecuador. La Compañía está listada en el Toronto Stock Exchange, en el OTCQX de Estados Unidos de América y en la Bolsa de Valores de Colombia bajo los símbolos CNE, CNNEF, y CNE.C, respectivamente.

Este comunicado contiene algunas declaraciones de resultados futuros dentro del significado de las Leyes y Regulaciones de Acciones. Las declaraciones de resultados futuros están frecuentemente caracterizadas por el uso de palabras como "plan", "expectativa", "proyecto", "intención", "creencia", "anticipar", "estimar" y otras palabras similares o afirmaciones donde ciertos eventos o condiciones "pueden" o "van" a ocurrir. Las declaraciones de resultados futuros están basadas en las opiniones y estimaciones de la Gerencia en la fecha en la cual las afirmaciones son realizadas y están sujetas a una variedad de riesgos e incertidumbres y otros factores que pueden causar que los eventos o resultados difieran materialmente de aquellos proyectados en las declaraciones de resultados futuros. La Corporación no puede asegurar que los resultados serán consistentes con las declaraciones de resultados futuros. Estos son realizados en la fecha mencionada, están sujetos a cambiar y la Corporación no asume ninguna obligación de revisarlos o actualizarlos para reflejar nuevas circunstancias, excepto a las exigidas por la ley. Inversionistas Prospecto no deberán confiarse en las declaraciones de resultados futuros. Estos factores incluyen los riesgos inherentes envueltos en la exploración y desarrollo de Crudo y propiedades de Gas Natural, las incertidumbres incluidas en la interpretación de resultados de perforación y otra información geológica y geofísica, precios de energía fluctuantes, la posibilidad del aumento de costos o costos no anticipados o demoras u otras incertidumbres asociadas con la industria del petróleo y gas. Otros factores de riesgo incluyen riesgos asociados a la negociación con gobiernos extranjeros así como con los relacionados a riesgo-país en la realización de actividades internacionales y otros factores, muchos de los cuales están más allá del control de la Corporación.

Este comunicado contiene medidas no incluidas en GAAP tales como el EBITAX, fondos provenientes de operaciones, capital de trabajo, ganancias operacionales por barril y ventas de gas contratado, que no tienen un significado estándar bajo NIIF y pueden no ser comparables con medidas similares presentadas por otras compañías. La Gerencia utiliza estas medidas no incluidas en GAAP para su propia medición de desempeño y para brindarles medidas adicionales de desempeño y de resultados financieros de la Corporación a los accionistas e inversionistas.

Las ventas de gas contratado están definidas como gas producido y vendido, más ingresos de gas recibidos de las nominaciones de los contratos take or pay.

Conversión boe: el término boe es utilizado en este comunicado de prensa. El término boe puede ser engañoso, particularmente si se utiliza en aislamiento. El ratio/razón de conversión de un boe de pies cúbicos de gas natural a barriles de crudo equivalente, está basada en un método de conversión equivalente de energía principalmente aplicable en el quemador y no representa una equivalencia de valor en la cabeza de pozo. En este comunicado de prensa, hemos expresado boe utilizando la conversión estándar colombiana de 5.7 Mcf: 1 bbl, requerida por el Ministerio de Minas y Energía de Colombia.

Para mayor información por favor contactar a:

Oficina de Relación con el Inversionista

Email: corozco@canacolenergy.com o info@canacolenergy.com

<http://www.canacolenergy.com>